



工作职位:	顾问 (亚洲)	职业类别:	渔业业务咨询顾问
薪水:	有竞争力的薪酬	工作类型:	全职
地方:	全球, 主要面对台湾的客户 (高雄地区)		
联系人:	Iain Pollard	发布日期:	2020 年七月
广告:	www.keytraceability.com		

应聘岗位

电子邮件: i.pollard@keytraceability.com

主题行: Application for the role of consultant (Asia) (亚洲顾问职位申请)

关于我们

Key Traceability 公司建立于 2015 年, 总部位于朴茨茅斯英国。团队成员位于欧洲和亚太地区。我们以客户为中心的保密服务其宗旨是为客户公司带来清晰度, 并为消费者带来透明度。国际海鲜供应链表现出独特的复杂性, 其捕捞, 加工, 包装, 运输, 零售和餐馆遍布全球。因此了解渔业工业的全面性非常重要, 这也就是我们公司所提供的服务。我们公司积累了大量关于水产养殖, 海洋文化以及工作条件的国际标准要求和最好实践的广泛知识。我们目前合作过的客户包括渔业公司, 分销商, 工会和非政府组织。

公司现在拥有八位核心成员位于英国, 台湾和澳大利亚。除此之位, 我们有众多合作的审计师, 顾问, 科学家以及技术专家, 以促进我们的国际服务。

Key Traceability 目前正在台湾建立了新的合资企业名为“KT 亚洲”, 这即将是我们全球运营中心。其目的为发展扩大所提供的全球业务, 并为亚太地区的客户提供更多便利和支持。期待有着同样价值观的您加入我们的新团队。

职位描述

Key Traceability 目前在寻找能够在亚洲胜任顾问一职的合适人选

理想人选应该是具有自信心, 开创性, 渔业经验和对这个领域的热情。我们的团队需要一个可靠的负责人与在台湾, 中国和韩国的客户保持良好的联系。并且支持英国总部继续扩大亚洲业务, 为项目开发做出贡献。这个职位在度过试用期后拥有良好的晋升机会以及全部利益。成功的负责人不仅限于公司员工, 并且拥有在分公司取得成功获得原始股份的机会。

成功的负责人将向位于高雄的 KT Asia 董事长直接汇报工作, 后者还将为其的入职流程提供支持和指导。

职位描述和责任

- 客户经理 - 发展更多亚洲客户, 并与现有客户保持联系。
- 促进团队成员与客户之间的沟通, 包括在航次和船上做调查的笔译和口译。
- 向客户进行演讲, 并与渔民和船长沟通交谈。
- 担任台湾和其他亚洲客户与英国总部员工之间的联络人。
- 帮助扩大亚洲业务, 重点为台湾。
- 在港口和渔船上进行一系列调查。
- 分析数据并生成有关结果的报告。
- 通过社交媒体协助促进英国公司总部的工作。

资质和教育水平

- 本科学位或同等业务经验。
- 熟练使用 Microsoft Office 套件。



- 精通台湾语，普通话，英语和其他语言的书面和口头交流技能。

加分技能

- 在渔业和海洋环境领域开展业务的知识和实践经验
- 能够提出复杂的问题并且能有更高级别的解决方案
- 丰富的渔业实践知识
- 在业务环境中应用实践知识方面的经验
- 能够对问题进行战略性回应
- 能够与内部和外部联系人进行有效谈判，以实现公司预期的结果
- 能帮助公司其他部门处理相关业务，并把问题按轻重缓急优先处理
- 愿意到境内和国外出差

申请流程

如需申请，请在 2020 年 8 月 14 日之前发送电子邮件至 i.pollard@keytraceability.com，请在您的邮件里包括求职简历和求职信，以说明为什么此职位适合您。